

KENNETH MEIJER

SOM KOLLEGA Jag arbetar obehindrat med "kalla samtal" vilket är en mycket god potential som säljare. Har lätt för att bygga bra och långsiktiga relationer.

Jag är förtroendeskapande och har en god pedagogisk sida som person med ett bra affärssinne. Har enkelt för att skapa nya affärsmöjligheter. Jag är bra på att höja kundens förståelse för en produkt eller tjänst jag säljer och tydliggöra kundnyttan.

Situationer som ger extra energi i arbetsrollen är just kontakten med människor och att kunna fokusera på att vara service-minded, att kunna skapa bra kundanpassningar.

Jag har god erfarenhet av affärsutveckling och försäljning som bl.a. kundansvarig säljare och arbetar obehindrat med offerter, avtal och inköp.

Något som stärker min roll som säljare med t.ex. kundmöten, är erfarenheter från olika branscher inom IT, fordon, båtar och entreprenadarbeten.

Har en god arbetsmoral, oavsett i en självgående roll eller att vara en del av ett team där man ställer upp för varandra.

SPETSKOMPETENSER Datorer och IT. Webbproduktion med plattformen WordPress och WooCommerce e-handel. Har ett brinnande intresse för datorer och tekniskt intresserad sedan tidig ålder, vilket medfört att jag kan bygga och konfigurera datorer och annan hårdvara.

ARBETSLIVSERFARENHET **VEIDEC SVERIGE AB**

2022 - 2022.05, distrikts säljare med kundansvar

Försäljning av specialprodukter, förbrukningsmaterial för bland annat fordonsindustrin, övrig industri och verkstadsarbeten.

DISKTEKNIK AB

2015 - 2020, säljare med kundansvar - key account management

Försäljning inom b2b med ett brett produktutbud med kem. och Nonfood-artiklar för hotell, restaurang och café. Arbetade dagligen med lagerhantering och strategiska inköp utöver sälj och kundmöten. Arbetade med digitalt säljstöd som SaaS-system.

Roller innebar även att stötta och underlätta kundernas försäljning med nya produkter.

Bearbetning med logotyper. Jag arbetade med regionansvar för Gotland.

DIN HJÄLP FASTIGHETSSERVICE AB

2010 - 2015, ägare

Fastighetsrelaterade och hushållsnära tjänster med ROT/RUT. Sporadiskt 3-4 anställda vid större prospektering och projekt som installationer av industri-maskiner till fastighet för handel och industri. Vissa projekt utfördes under entreprenad med olika byggmaskiner.

KENNETH MEIJER

ATLET AB

2007 – 2010, säljande tekniker med kundansvar.

Service och reparation av lagertruckar. Mekaniska arbeten med el och hydraulik för el och fosildrivna fordon. Förekom även uppdrag som instruktör för truckutbildning till kunders personal.

EUROPRESS AB, TEKNIKER

2003 – 2006, säljande tekniker

Installation och service av komprimatorer för avfallshantering inom handel och industri. Daglig kundkontakt och arbete med b2b-försäljning av maskiner och kringutrustning. Administrativt arbete med offerter, service-avtal och framtagning av egenskrivna användarmanualer till maskiner.

LM ERICSSON AB, NYNÄSHAMN

1996 - 2002

1 år, **tekniker**. Arbete med pneumatik och el för skruvdragare till produktionslinor.

6 mån, **instruktör**. Tog fram och genomförde en direktutbildning för fabriken dator-system som sammankopplade komponenter till färdig produkt i produktionslina.

5 år, **montör**. Tillverkning av enheter för radiobasstationer till mobiltelefoni.

Förtroendeuppdrag hos Ericsson:

M.Q.A. GRUPPEN (Material Quality Assembling)

Blev invald och skapade ett team som arbetade med frågor gällande kvalitetssäkring av komponenter, arbetsmetodik och leveransfrågor i produktionslinorna. Projektid 1 år.

USA teamet

Projektledare för en grupp om 20 montörer från USA. Planering och samordning av arbetsplatser, personal för handledning, samt övriga personalfrågor.

Projektid: 3 månader.

FÖRTREOENDEUPPDRAG **BRO FIBER EKO. FÖRENING**

2017- nutid, styrelsemedlem och webbplats-ansvarig.

Arbetar med frågor kring utbyggnad av fiber på Gotland. En utveckling som tog fart 2011. I arbetet ingår hantering av GDPR, medlemmar, avtal och entreprenadsfrågor. Tekniska frågor gällande drift och löpande underhåll av fiber.

KENNETH MEIJER

UTBILDNING

HERMODS AB, GOTLAND

2020-10- 2021-02, Ledarskap och organisation.

HERMODS AB, GOTLAND

2020-05- 2020-10, Affärsutveckling och ledarskap + Praktisk marknadsföring.

VERKSTADSTEKNISKA PROGRAMMET, NYNÄSHAMNS GYNASIMUM

1990- 1992

Svarvning, fräsning och svetsning med metallarbeten. Produktutveckling och konstruktionsscheman. Verkstadsarbeten inom montage.

ÖVRIGT

DIGITALA VERKTYG

Arbetar obehindrat med Office365, MS Teams, Zoom, och IT i allmänhet.

Jag har arbetat i många olika datasystems-miljöer och sätter mig snabbt in i nya applikationer.

Hanterar bland annat Visma eEkonomi för attestering av fakturor och verifikationer.

SPRÅK

Svenska, Engelska - mycket bra i tal och skrift.

KÖRKORT

B